

Entscheidungsorientierte  
Berichte und Analysen  
inklusive Planung

3 Monate Testbetrieb  
einsetzbar in 14 Tagen

## Vollständigkeit – vom Auftrag bis zum Zahlungseingang

Das **Modul Vertrieb** aus unserer Business Intelligence-Lösung **businessNavi** ist bei unseren Kunden am häufigsten im Einsatz.

Mit dem Modul Vertrieb haben Sie einen zentralen Zugriff auf wichtige Kunden- und Produktinformationen – sowohl im allgemeinen Überblick als auch auf Detailebene.

## Profitabilität – permanente Absatz- und Preisanalysen

Verfolgen Sie die Profitabilität Ihrer Kunden über integrierte Absatz- und Preisauswertungen. So identifizieren Sie z.B. mit wenigen Klicks Kunden und Produkte mit negativen Deckungsbeiträgen oder erhalten automatisch Berichte, wenn von Ihnen definierte Schwellwerte überschritten werden.

Erstellen Sie individuelle Ad-hoc-Berichte je nach Bedarf und Anwender oder wählen Sie einfach aus einer Vielzahl

standardisierter Berichte, z. B. den übersichtlichen Kunden-Detailbericht, mit welchem Sie Umsätze und Zahlungsverhalten Ihrer Debitoren auf einen Blick verfügbar haben.

## Mobilität – alle Informationen überall im Zugriff

Der Aufwand, neue Berichte zu erstellen, reduziert sich durch **businessNavi** erheblich und Sie gewinnen mehr Zeit für die Konzentration auf Ihr Tagesgeschäft.

Mehr als **20 Dimensionen** und **20 Kennzahlen** lassen sich beliebig kombinieren. So können Sie z.B. Umsätze nach Regionen, Vertriebsgebieten, Produktgruppen oder Unternehmenseinheiten analysieren. Auf diese Weise behalten Sie stets den Überblick über relevante Kennzahlen und Veränderungen.

Möchten Sie auch unterwegs aktuelle Daten einsehen? Kein Problem – mit einem mobilen Endgerät können Sie **überall und jederzeit** auf Ihre Berichte und Kennzahlen zugreifen. So sind Sie bestens auf Ihre Kundentermine vorbereitet.



CUBES	BERICHTE
<ul style="list-style-type: none"> <li>Vertriebs-Cube</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Vertriebsdashboard</li> <li>Artikel-Detailbericht</li> <li>Kunden-Detailbericht</li> <li>Top/Flop-Bericht</li> </ul>
> 20 DIMENSIONEN	> 20 KENNZAHLEN
<ul style="list-style-type: none"> <li>Standard-Dimensionen (Produktgruppe, Artikel, Zeit, Version)</li> <li>Lieferstatus</li> <li>Belegarten</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Umsatz</li> <li>Mengen</li> <li>Rohrertrag</li> <li>Materialkosten</li> <li>Deckungsbeitrag</li> </ul>

## Ergebnisse miteinander teilen

Speichern Sie Ihre Berichte in einem Format Ihrer Wahl, z.B. als PDF-Dokument oder versenden Sie den Bericht gleich als E-Mail an Ihre Kollegen. Sie haben auch die Möglichkeit, Tabellen und Kennzahlen nach Excel zur weiteren Bearbeitung zu exportieren.

## Integrierte Vertriebsplanung

Im Modul Vertrieb ist eine Planungslösung integriert, mit der Absatzmengen und Preise separat geplant und automatisch zusammengeführt werden können. **Workflows** unterstützen die verteilte Dateneingabe durch mehrere Mitarbeiter. Es können z.B. historische Daten oder ein Forecast aus dem ERP als **Vorschlagswerte** verwendet werden. Dabei lassen sich die **Plandaten auf unterschiedlichen Ebenen** erfassen, z.B. von Kundengruppe bis Abladestelle oder von Produktgruppe bis zum Produkt.

## Risikoloses Testen

Testen Sie die Leistungsfähigkeit unseres Vertriebsmoduls mit Ihren Unternehmensdaten. Dazu stehen Ihnen 3 Nutzerlizenzen für 3 Monate zur Verfügung. Profitieren Sie dabei

von täglicher Datenaktualisierung und dies bei nur 3.300 € pro Monat – ganz ohne Risiko oder Verpflichtungen.

## Im Überblick

- **Vielfältige Vergleichsmöglichkeiten:** Für Ihre Abweichungs- und Veränderungsauswertungen stehen je nach Bedarf die unterschiedlichsten Zeitdimensionen zur Verfügung.
- **Individualisierbare Berichte:** Erstellen Sie sich Ihr individuelles Dashboard mit den für Sie relevanten Sichtweisen.
- **Alle Vertriebskennzahlen auf einen Blick:** Wählen Sie Kombinationen aus mehr als 20 Dimensionen und 20 Kennzahlen je nach Anforderung.
- **Integrierte Vertriebsplanung:** Nutzen Sie Workflows und Planungsfunktionen für Ihre integrierte Absatz- und Preisplanung

## businessNavi Modulübersicht

Eine einheitliche und strukturierte Datenbasis ist die Grundlage eines jeden aussagekräftigen und verlässlichen Berichtes. Die Module aus unserer Produktfamilie **businessNavi** setzen dabei auf dem Kernmodul Connect & Warehouse auf; das Frontend basiert auf IBM Cognos Analytics.

